

Unser Fokus ist die Vermittlung von Fach- und Führungskräften.  
Wir beraten jeden unserer Kunden und Kandidaten individuell nach besten Servicevorgaben.

Für unseren Kunden, ein renommiertes Unternehmen, suchen wir zum nächst möglichen Zeitpunkt für den **Standort in München** eine/n

## **Sales Trainer (m/w)**

### **Aufgaben:**

- Ermittlung von Trainingsbedarfen, sowie Planung und Entwicklung von Trainingsmaßnahmen.
- Lokale Anpassung des „Sales Excellence Programmes“, Weiterentwicklung des Programms auf internationaler Ebene und Organisation / Durchführung von Sales Trainings sowie Sales Workshops.
- Auswertung der Effizienz von Trainingsmaßnahmen und Erstellen von Reports, sowie Unterstützung bei der Beurteilung, der Auswahl, der Leistung und der Entwicklung von Vertriebsmitarbeitern.
- Einführung von Knowledge Management Werkzeugen und Maßnahmen.

### **Anforderungen:**

- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes Studium der BWL, Psychologie, Pädagogik o.Ä.
- Sie verfügen über mindestens 5 Jahre einschlägige Vertriebserfahrung und idealerweise auch Erfahrung als Vertriebscoach.
- Von Vorteil sind eine abgeschlossene Weiterbildung zum Vertriebscoach, sowie Erfahrung in der Entwicklung und Anwendung von Knowledge Management Konzepten mit Schwerpunkt Vertrieb.

### **Was wir ihnen anbieten:**

- Übernehmen einer Schlüsselposition für den langfristigen Vertriebs Erfolg des gesamten Unternehmens.
- Hoher Gestaltungsspielraum bei der Planung und Umsetzung der Aufgaben.
- Ein hochmotiviertes und internationales Team.

Sie sind an dieser neuen Herausforderung interessiert?

Dann senden Sie uns Ihre vollständigen Unterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und nächst möglichen Eintrittstermins an: [info@boucon.de](mailto:info@boucon.de)

### **Ihr persönlicher Kontakt:**

**Daniel Bouziri**  
[dbouziri@boucon.de](mailto:dbouziri@boucon.de)  
Tel.: 089 / 288 55 941  
Mobil: 0172 / 14 88 511

