

Unser Fokus ist die Vermittlung von Fach- und Führungskräften aus der IT-Branche.  
Wir beraten jeden unserer Kunden und Kandidaten individuell nach besten Servicevorgaben.

Für unseren Auftraggeber, ein mittelständisches Softwarehaus, suchen wir zum nächst möglichen Zeitpunkt für den **Standort München Dornach zur Festanstellung** eine/n

## **Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst IT (M/W)**

### **Ihre Aufgaben**

- Qualifizieren, Bearbeiten und verfolgen von Leads
- Kontaktieren der Interessenten und vereinbaren von Terminen mit Entscheidungsträgern für den Presales und dem Account Management
- Erstellen von Angeboten in Zusammenarbeit mit dem Presales
- Stetige Verfolgung des Salesprozesses bis zum Abschluss des Vertrags

### **Ihre Kenntnisse**

- Motivierte und selbstsichere Persönlichkeit
- Hohes Einfühlungsvermögen und Freude am Umgang mit Menschen
- Außergewöhnlich stark ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten gepaart mit hohem Servicegedanken

### **Ihr Profil**

- Abgeschlossenes wirtschaftliches Studium oder gleichwertige Ausbildung
- Absolute Abschlussstärke
- Mindestens 1 Jahr Erfahrung in einer ähnlichen Position

### **Was Sie erwartet**

- Eine höchst interessante Position bei einem Unternehmen, dass seine Mitarbeiter als seine wichtigste Ressource sieht
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten in allen Abteilungen des Unternehmens (Consulting, Sales, Support, Marketing, HR)
- Perfekte Work/Life Balance

Sie sind an dieser neuen Herausforderung interessiert?

Dann senden Sie uns Ihre vollständigen Unterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und nächst möglichen Eintrittstermins an: [info@boucon.de](mailto:info@boucon.de)

### **Ihr persönlicher Kontakt:**

**Daniel Bouziri**  
[dbouziri@boucon.de](mailto:dbouziri@boucon.de)  
**Tel.: 089 / 288 55 941**  
**Mobil: 0172 / 14 88 511**

